

Vaga de SDR

Sobre a vaga:

Procuramos profissionais qualificados, que buscam crescimento pessoal e profissional, alinhados com nossos valores e objetivos, além de possuir uma postura proativa.

Principais atividades:

- Identificar via contato telefônico, e-mail ou redes sociais, os tomadores de decisão das empresas para apresentação dos nossos produtos;
- Mapear oportunidades de venda;
- Agendar reunião para fechamento da venda entre o potencial cliente e nossa equipe;
- Atualizar as informações no CRM com todos os pontos importantes identificados no potencial cliente.

Pré requisito:

- Inglês Intermediário;
- Pacote office básico;
- Boa comunicação e oratória;
- Proatividade;
- Interesse no mercado financeiro.

Localização: Vila Olímpia - São Paulo